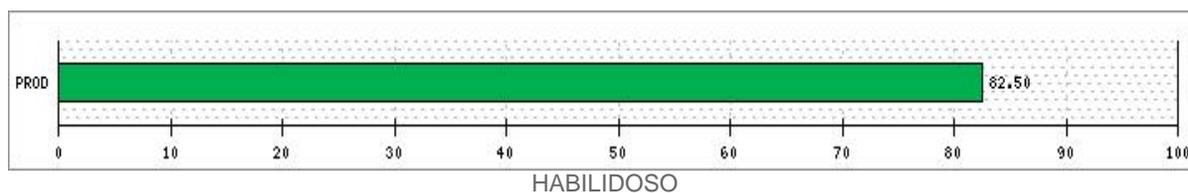


### EVALUACION DE DESEMPEÑO CIERRE 2017 - QSI

#### EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	Orientación al cliente --	0.00%	2.67	2.67	2.67
2	Orientación a resultados --	0.00%	2.67	2.00	2.00
3	Trabajo en Equipo --	0.00%	3.00	2.00	2.00
4	Enfoque en Personas --	0.00%	3.00	2.33	2.33
5	Visión Estratégica --	0.00%	3.00	2.00	2.00
6	PLAN DE MEJORA --	0.00%	2.00	2.00	2.00
<b>Promedio :</b>					<b>0.00</b>
<b>Promedio en Porcentaje :</b>					<b>0.00%</b>

	Indicador	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Alcanzar ventas netas de \$72.9 MM <b>HABILIDOSO</b>	25%	90.00	90.00	90.00
2	Asegurar la rentabilidad en los negocios para preparar las bases para acelerar en los Horizontes 2 y 3. <b>HABILIDOSO</b>	15%	100.00	100.00	100.00
3	Cuidar la caja y controlar la deuda (a nivel corporativo) - dentro de los ratios financieros acordados (i.e. covenants). <b>HABILIDOSO</b>	5%	100.00	100.00	100.00
4	Mantener Utilidad Operativa 8.7% del Presupuesto --	15%	47.00	0.00	0.00
5	Obtener una mejora de clima laboral en la encuesta de Noviembre 16 vs Octubre 17. Según objetivos de cuadro corporativo. <b>HABILIDOSO</b>	10%	98.00	100.00	100.00
6	Subir los días de CXP del 2016 (95) llegando a 100 d <b>HABILIDOSO</b>	15%	100.00	100.00	100.00
7	Supervisar que se cumpla el Margen Bruto 37.9% Plan <b>HABILIDOSO</b>	15%	100.00	100.00	100.00
<b>Promedio :</b>					<b>82.50</b>
<b>Promedio en Porcentaje :</b>					<b>82.50%</b>

