

#### **Datos Personales**



# EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS DE MEDIO AÑO - ANALISTAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	47613296
Nombres :	BRYAN HANS
Apellidos :	GONZALES MACURI
Dirección :	AV SAN LUIS 1025 BLOCK O3 DEP 204 SAN LUIS
Teléfono :	3234113
Celular :	951810817
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Agencia:	ARRIOLA
Departamento :	CONTRALORÍA
Cargo :	ANALISTA DE CONTROL DE GESTION
Nivel Jerárquico:	ANALISTAS
Jefe Inmediato :	BEATRIZ ALONZO TORRES
Área de Estudio :	ADMINISTR./FINANZAS
Escolaridad :	UNIVERSITARIO

#### Peso de las Evaluaciones:

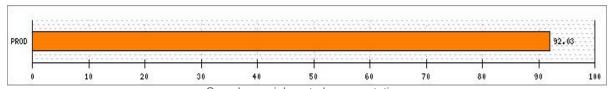
Fecha de Nacimiento: 1991-05-04

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	0
Supervisor	100.00%	1	0



#### **Resumen General**

# EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS DE MEDIO AÑO - ANALISTAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



Cumple parcialmente las expectativas

	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO Cumple las expectativas de desempeño	16.67%	4.33	4.00	4.00
2	FOCO EN EL CLIENTE Cumple parcialmente las expectativas	16.67%	4.00	3.33	3.33
3	ORIENTACIÓN A RESULTADOS Cumple parcialmente las expectativas	16.67%	3.67	3.67	3.67
4	PENSAMIENTO ANALÍTICO Cumple parcialmente las expectativas	16.67%	3.67	3.33	3.33
5	COMUNICACIÓN EFECTIVA Cumple las expectativas de desempeño	16.67%	4.50	4.00	4.00
6	EFICIENCIA OPERATIVA Cumple parcialmente las expectativas	16.67%	4.00	3.75	3.75
				Promedio :	3.68
	Promedio en Porcentaje :			io en Porcentaje :	92.03%

Indicador	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
			Promedio :	0.00
Promedio en Porcentaje : 0.00%				0.00%



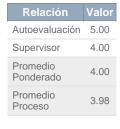
#### **Análisis por Pregunta**

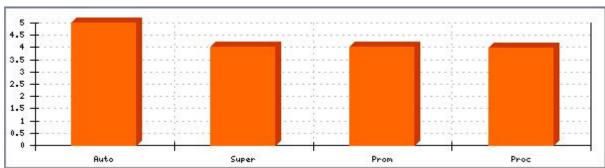


## EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS DE MEDIO AÑO - ANALISTAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

#### COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO

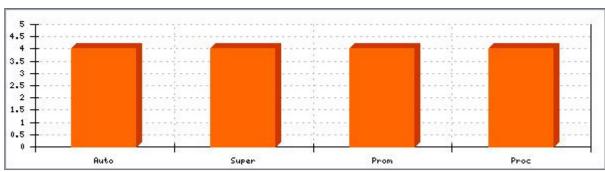
1.- Establece relaciones cordiales y positivas con las personas de su equipo. (4.00)



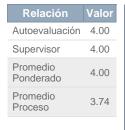


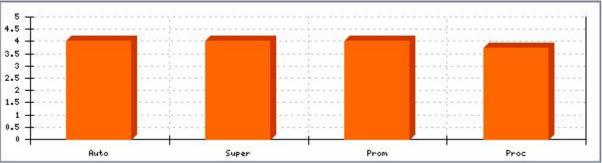
2.- Se muestra dispuesto a ayudar a los demás sin la necesidad de que se lo pidan expresamente. (4.00)





#### 3.- Aporta ideas para generar un clima de integración entre los miembros del equipo. (4.00)

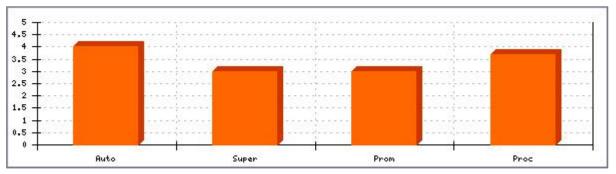




### FOCO EN EL CLIENTE

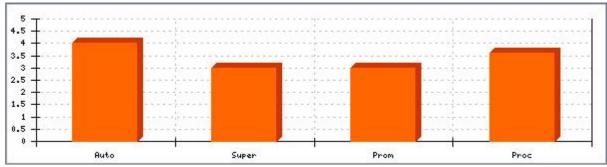
4.- Busca conocer más a fondo a su cliente, indagando sobre sus necesidades e interesés. (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.69



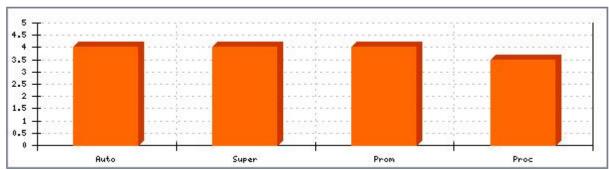
#### 5.- Mantiene al cliente informado sobre el avance del cumplimiento de sus requerimientos. (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.60



#### 6.- Solicita retroalimentación al cliente para definir oportunidades de mejora en el servicio brindado. (4.00)

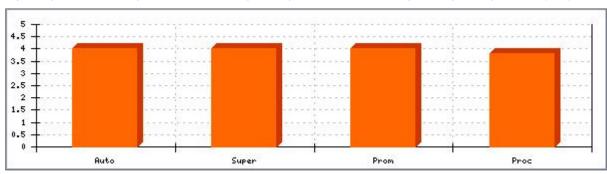
Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.49



#### ORIENTACIÓN A RESULTADOS

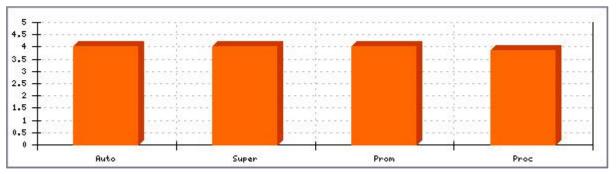
#### 7.- Busca conseguir los objetivos para aumentar la productividad de la empresa superando los obstáculos que se le puedan presentar. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.83



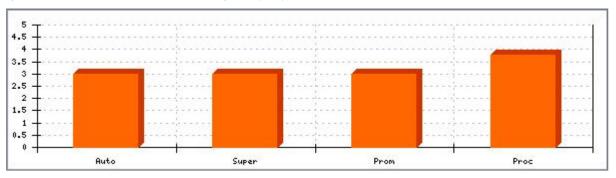
8.- Se preocupar por cumplir las tareas encomendadas en el tiempo exigido. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.85



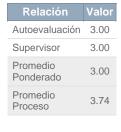
#### 9.- Se enfoca en su trabajo tratando de no distraerse con estímulos ajenos. (3.00)

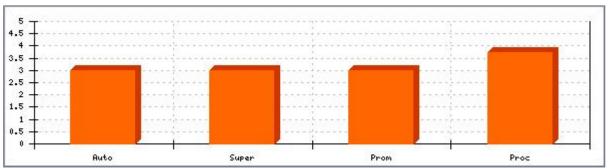
Relación	Valor
Autoevaluación	3.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.79



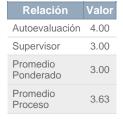
#### PENSAMIENTO ANALÍTICO

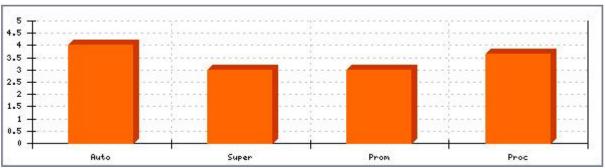
### 10.- Analiza situaciones de mediana complejidad, logrando reconocer y priorizar sus componentes así como identificar relaciones de causa ? efecto. (3.00)



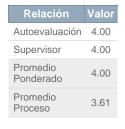


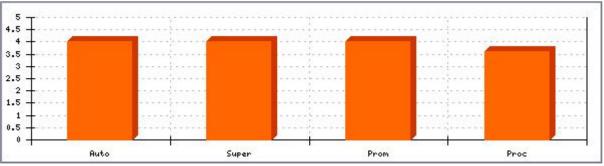
## 11.- Obtiene información de diferentes escenarios a fin de realizar un análisis integral y definir el real impacto que tendrían en la organización. (3.00)





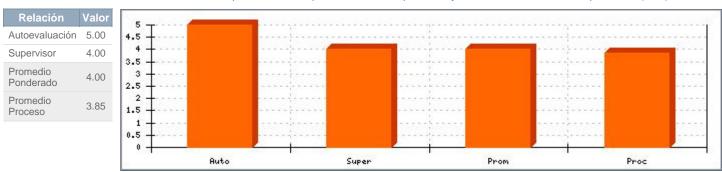
12.- Segmenta la información y genera informes detallados y precisos para la toma de decisiones. (4.00)



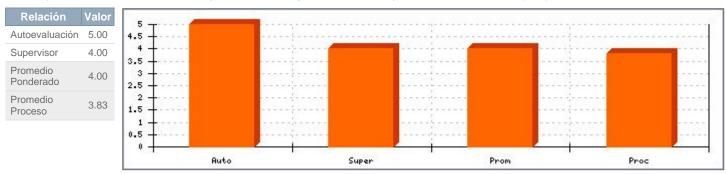


#### COMUNICACIÓN EFECTIVA

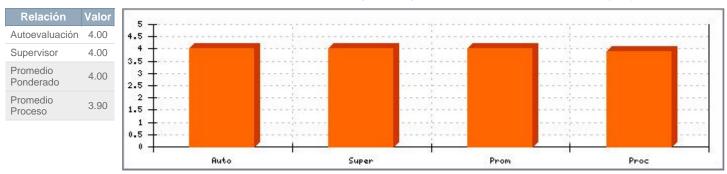
#### 13.- Utilza diferentes canales de comunicación para coordinar oportunamente con personas y áreas involucrados en sus procesos. (4.00)



#### 14.- Adapta su estilo de comunicación al tipo de interlocutor y al contexto en el que se está desarrollando. (4.00)

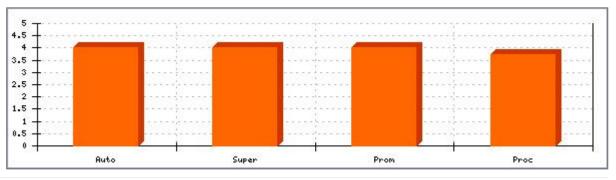


#### 15.- Escucha atentamente a su interlocutor, buscando involucrarse en su problema para darle la información más acertada. (4.00)



16.- Expresa sus desacuerdos sin llegar a la discusión, mostrando apertura para escuchar otros puntos de vista y conciliando acuerdos. (4.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	4.00
Promedio Ponderado	4.00
Promedio Proceso	3.75

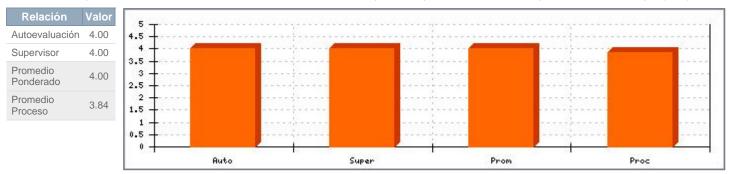


## **EFICIENCIA OPERATIVA**

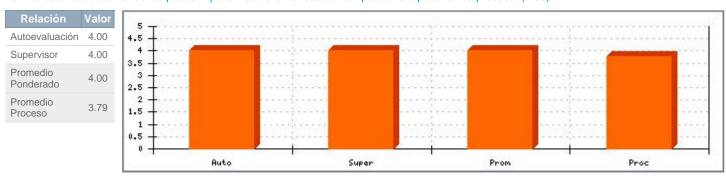
#### 17.- Conoce las normas internas y procesos que exige la organización y las relaciona con sus actividades, evitando los reprocesos. (4.00)



#### 18.- Se destaca por la utilización eficaz de los sistemas Y recursos de la empresa, lo que lo lleva a brindar respuestas en corto tiempo. (4.00)

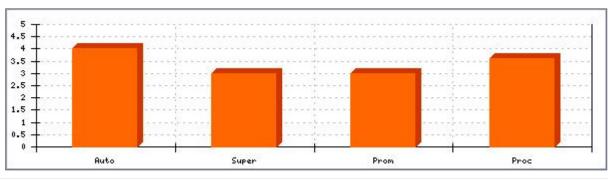


#### 19.- Es detallista observando los pasos importantes de la transacción sin perder la rapidez en su proceso. (4.00)



20.- Identifica los elementos que lo llevan a desperdiciar tiempo en sus activiades y en las del equipo, tomando acciones para ser mas eficiente. (3.00)

Relación	Valor
Autoevaluación	4.00
Supervisor	3.00
Promedio Ponderado	3.00
Promedio Proceso	3.60





### Fortalezas y Áreas de Desarrollo



# EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS DE MEDIO AÑO - ANALISTAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

#### Fortalezas (Mayor o Igual a 60%)

•(COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Establece relaciones cordiales y positivas con las personas de su equipo.	75.00%
(COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Se muestra dispuesto a ayudar a los demás sin la necesidad de que se lo pidan •expresamente.	75.00%
•(COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO) Aporta ideas para generar un clima de integración entre los miembros del equipo.	75.00%
•(FOCO EN EL CLIENTE) Solicita retroalimentación al cliente para definir oportunidades de mejora en el servicio brindado.	75.00%
(ORIENTACIÓN A RESULTADOS) Busca conseguir los objetivos para aumentar la productividad de la empresa superando los •obstáculos que se le puedan presentar.	75.00%
•(ORIENTACIÓN A RESULTADOS) Se preocupar por cumplir las tareas encomendadas en el tiempo exigido.	75.00%
•(PENSAMIENTO ANALÍTICO) Segmenta la información y genera informes detallados y precisos para la toma de decisiones.	75.00%
(COMUNICACIÓN EFECTIVA) Utilza diferentes canales de comunicación para coordinar oportunamente con personas y áreas •involucrados en sus procesos.	75.00%
(COMUNICACIÓN EFECTIVA) Adapta su estilo de comunicación al tipo de interlocutor y al contexto en el que se está   •desarrollando.	75.00%
(COMUNICACIÓN EFECTIVA) Escucha atentamente a su interlocutor, buscando involucrarse en su problema para darle la •información más acertada.	75.00%
(COMUNICACIÓN EFECTIVA) Expresa sus desacuerdos sin llegar a la discusión, mostrando apertura para escuchar otros puntos •de vista y conciliando acuerdos.	75.00%
(EFICIENCIA OPERATIVA) Conoce las normas internas y procesos que exige la organización y las relaciona con sus actividades, •evitando los reprocesos.	75.00%
(EFICIENCIA OPERATIVA) Se destaca por la utilización eficaz de los sistemas Y recursos de la empresa, lo que lo lleva a brindar •respuestas en corto tiempo.	75.00%
•(EFICIENCIA OPERATIVA) Es detallista observando los pasos importantes de la transacción sin perder la rapidez en su proceso.	75.00%

#### Áreas de Desarrollo (Menor a 40%)

No existen Áreas de Desarrollo



#### **Comentarios**



## EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS DE MEDIO AÑO - ANALISTAS EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

#### Comentarios de Indicadores y Metas

#### Comentarios de Competencias

#### **AUTOEVALUACIÓN**

#### Identifique 2 fortalezas del colaborador

Manejo de Estres, Vision Integral y Rapida Solucion de Problemas.

#### Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

Impuntual y Mejor Organizacion

#### **SUPERVISOR**

#### Identifique 2 fortalezas del colaborador

Fortalezas: Orientación a Resultados Eficiencia Operativa: Utilización Eficaz de sistemas de la compañia.

#### Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

Oportunidades: Impuntualidad. Organización.



#### **Feedback**



# **EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS DE MEDIO AÑO - ANALISTAS**EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fecha: 2017-10-06

#### Comentarios del Evaluado:

Fortalezas: 1.Orientación a Resultados 2. Eficiencia Operativa: Utilización Eficaz de sistemas de la compañia. Oportunidades: 1. Dimensionamiento de tiempos en trabajos asignados 2. Impuntualidad. 3.. Organización.

Fecha: 2017-10-06

#### Comentarios del Jefe:

Fortalezas: 1.Orientación a Resultados 2. Eficiencia Operativa: Utilización Eficaz de sistemas de la compañia. Oportunidades: 1. Dimensionamiento de tiempos en trabajos asignados 2. Impuntualidad. 3.. Organización.

EVALUADO	EVALUADOR

