

EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR VC- OC EVALUACION DE PRODUCTIVIDAD

Una evaluación de desempeño es un proceso sistemático y periódico que estima y cuantifica el grado de eficiencia y eficacia en la realización de tu trabajo, mostrándote tus puntos fuertes y débiles, a fin de ayudarte a mejorar.

El objetivo principal es ayudarte a identificar los aspectos que necesitan ser mejorados para poder establecer planes de formación, reforzar técnicas de trabajo y gestionar tu desarrollo profesional.

La evaluación se basa en actividades que afectan el éxito de la organización, no en características que no tienen relación con tu rendimiento como la edad, el sexo, o la antigüedad en la organización. Por ello, contesta las preguntas de la manera más honesta y sincera para que los resultados sean provechosos tanto para ti como para la empresa.

Finalmente, los ejes de medición que se tomarán en cuenta para rendir la evaluación de desempeño son:

- COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO
- FOCO EN EL CLIENTE
- ORIENTACIÓN A RESULTADOS
- NEGOCIACIÓN
- MANEJO DE RELACIONES DE NEGOCIO

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2017-02-24 02:15:15** hasta el **2017-03-31 09:48:21**



Datos Personales

DIVEMOTOR

EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR VC- OC EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	44323425
Nombres :	FIGRELA LISBETH
Apellidos :	MORENO MENDIOLA
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género :	--
Estado Civil :	--
Agencia :	GERENCIA REGIÓN CENTRO
Departamento :	VENTAS BUSES
Cargo :	ASESOR COMERCIAL BUSES SPRINTER
Nivel Jerárquico :	ASESOR VC
Jefe Inmediato :	JOHN RICHARD TITTO VALENCIA
Área de Estudio :	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR VC- OC

EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Autoe		Super	Prom
1	COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.33	0.00	5.00	5.00
2	FOCO EN EL CLIENTE Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.00	0.00	5.00	5.00
3	ORIENTACIÓN A RESULTADOS Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.00	0.00	5.00	5.00
4	NEGOCIACIÓN Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.25	0.00	5.00	5.00
5	MANEJO DE RELACIONES DE NEGOCIO Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.33	0.00	5.00	5.00
					Promedio :	5.00
					Promedio en Porcentaje :	120.00%

	Indicador	Peso (%)	Auto	Supe	Prom	
1	CUMPLIMIENTO DE GESTIÓN DE CONTACTOS Cumple las expectativas de desempeño	38%	100.00	100.00	100.00	
2	CUMPLIMIENTO DE METAS (VENTAS) Bajo Desempeño	57%	68.00	68.00	68.00	
3	Nota Capacitación Cumple las expectativas de desempeño	5%	85.00	100.00	100.00	
					Promedio :	81.76
					Promedio en Porcentaje :	81.76%

Comentarios de Indicadores y Metas

1 CUMPLIMIENTO DE GESTIÓN DE CONTACTOS

Autoevaluación :

Supervisor :

2 CUMPLIMIENTO DE METAS (VENTAS)

Autoevaluación :

Supervisor :

3 Nota Capacitación

Autoevaluación :

Supervisor :

Comentarios de Competencias

AUTOEVALUACIÓN

Identifique 2 fortalezas del colaborador

Colaboradora, ordenada, proactiva y comunicativa

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

incentivo para aprender idioma de ingles para mejora de comunicacion de clientes del extranjero.

SUPERVISOR

Identifique 2 fortalezas del colaborador

olaboradora, ordenada, proactiva y comunicativa

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

incentivo para aprender idioma de ingles para mejora de comunicación de clientes del extranjero.) incremento ventas



Feedback

DIVEMOTOR

EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR VC- OC EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fecha: 2017-04-03

Comentarios del Evaluado:

Fecha: 2017-03-14

Comentarios del Jefe:

1. Asesor De acuerdo con su evaluación desempeño 2. compromiso mejorar su Gestión de contacto mayor 100% 3. compromiso cumplimiento ventas, superar 100% 4. Compromiso Jefe Comercial apoyar 100% ventas 5. compromiso capacitación 100%

EVALUADO

EVALUADOR

