

### EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR DE AUTOS- OC EVALUACION DE PRODUCTIVIDAD

Una evaluación de desempeño es un proceso sistemático y periódico que estima y cuantifica el grado de eficiencia y eficacia en la realización de tu trabajo, mostrándote tus puntos fuertes y débiles, a fin de ayudarte a mejorar.

El objetivo principal es ayudarte a identificar los aspectos que necesitan ser mejorados para poder establecer planes de formación, reforzar técnicas de trabajo y gestionar tu desarrollo profesional.

La evaluación se basa en actividades que afectan el éxito de la organización, no en características que no tienen relación con tu rendimiento como la edad, el sexo, o la antigüedad en la organización. Por ello, contesta las preguntas de la manera más honesta y sincera para que los resultados sean provechosos tanto para ti como para la empresa.

Finalmente, los ejes de medición que se tomarán en cuenta para rendir la evaluación de desempeño son:

- COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO
- FOCO EN EL CLIENTE
- ORIENTACIÓN A RESULTADOS
- IMPACTO E INFLUENCIA
- IMAGEN PERSONAL

---

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el **2017-03-06 05:18:37** hasta el **2017-03-08 16:35:22**



## Datos Personales

DIVEMOTOR

### EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR DE AUTOS- OC EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

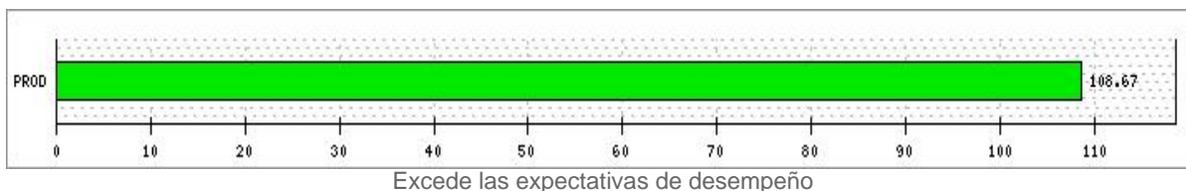
No. Identificación :	40513291
Nombres :	JORGE LUIS
Apellidos :	PRADO LUCAR
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	946042673
Género :	MASCULINO
Estado Civil :	SOLTERO
Agencia :	COMERCIAL AUTOS MERCEDES BENZ
Departamento :	SUCURSAL ARAMBURU
Cargo :	ASESOR COMERCIAL AUTOS MB
Nivel Jerárquico :	ASESOR AUTOS
Jefe Inmediato :	MIKE PARIAMACHI DIETRICH
Área de Estudio :	GENERAL
Escolaridad :	GENERAL
Fecha de Nacimiento :	1979-12-28

#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluación	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1

### EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR DE AUTOS- OC

EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Autoe	Super	Prom
1	COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.00	4.67	4.67
2	FOCO EN EL CLIENTE Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.00	4.33	4.33
3	ORIENTACIÓN A RESULTADOS Excede las expectativas de desempeño	20.00%	5.00	5.00	5.00
4	IMPACTO E INFLUENCIA Excede las expectativas de desempeño	20.00%	4.33	5.00	5.00
5	IMAGEN PERSONAL Excede las expectativas de desempeño	20.00%	5.00	5.00	5.00
<b>Promedio :</b>					<b>4.80</b>
<b>Promedio en Porcentaje :</b>					<b>116.00%</b>

	Indicador	Peso (%)	Auto	Supe	Prom
1	Calidad de Ventas Excede las expectativas de desempeño	19%	107.00	107.00	107.00
2	Cuota de Ventas Cumple las expectativas de desempeño	57%	100.00	100.00	100.00
3	Nota Capacitación Cumple las expectativas de desempeño	5%	100.00	100.00	100.00
4	Rentabilidad de las ventas Cumple las expectativas de desempeño	19%	100.00	100.00	100.00
<b>Promedio :</b>					<b>101.33</b>
<b>Promedio en Porcentaje :</b>					<b>101.33%</b>

## Comentarios de Indicadores y Metas

### 1 Calidad de Ventas

Autoevaluación : .

Supervisor : Excelente

### 2 Cuota de Ventas

Autoevaluación :

Supervisor : Excelente

### 3 Nota Capacitación

Autoevaluación :

Supervisor :

### 4 Rentabilidad de las ventas

Autoevaluación :

Supervisor : Objetivo 60% sin descuento

## Comentarios de Competencias

### AUTOEVALUACIÓN

Identifique 2 fortalezas del colaborador

Ordenado Persistente

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

Conocimiento de la competencia Manejo del Ingles y Excel

### SUPERVISOR

Identifique 2 fortalezas del colaborador

Compromiso Orientado al logro de objetivos

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

Ingles Excel



## Feedback

DIVEMOTOR

### EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO-ASESOR DE AUTOS- OC EVALUACION DE DESEMPEÑO POR INDICADORES Y/O COMPETENCIAS

Fecha: --

Comentarios del Evaluado:

---

Fecha: --

Comentarios del Jefe:

---

EVALUADO

---

EVALUADOR

