

### Introducción



# **EVALUACION DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - ASESOR VC - 2015**EVALUACION DE PRODUCTIVIDAD

Una evaluación de desempeño es un proceso sistemático y periódico que estima y cuantifica el grado de eficiencia y eficacia en la realización de tu trabajo, mostrándote tus puntos fuertes y débiles, a fin de ayudarte a mejorar.

El objetivo principal es ayudarte a identificar los aspectos que necesitan ser mejorados para poder establecer planes de formación, reforzar técnicas de trabajo y gestionar tu desarrollo profesional.

La evaluación se basa en actividades que afectan el éxito de la organización, no en características que no tienen relación con tu rendimiento como la edad, el sexo, o la antigüedad en la organización. Por ello, contesta las preguntas de la manera más honesta y sincera para que los resultados sean provechosos tanto para ti como para la empresa.

Finalmente, los ejes de medición que se tomarán en cuenta para rendir la evaluación de desempeño son:

- COLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO
- FOCO EN EL CLIENTE
- ORIENTACIÓN A RESULTADOS
- NEGOCIACIÓN
- MANEJO DE RELACIONES DE NEGOCIO

Los resultados presentados en este reporte se basan en las respuestas del candidato que ha respondido a la evaluación desde el 2016-04-05 01:44:32 hasta el 2016-04-06 15:47:56



## **Datos Personales**



# **EVALUACION DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - ASESOR VC - 2015**EVALUACION DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y/O COMPETENCIAS

No. Identificación :	06282993
Nombres :	HUMBERTO ENRIQUE
Apellidos :	CLEMENT SALAS
Dirección :	
Teléfono :	
Celular :	
Género:	
Estado Civil :	
Agencia:	GERENCIA REGIÓN CENTRO
Departamento :	SUCURSAL FAUCETT
Cargo :	ASESOR COMERCIAL CAMIONES
Nivel Jerárquico:	ASESOR COMERCIAL
Jefe Inmediato :	CESAR AUGUSTO HARMES BOURONCLE
Area de Estudio:	XXXX
Escolaridad :	XXXX
Fecha de Nacimiento :	0000-00-00

#### Peso de las Evaluaciones:

Relación	Peso	Gestionadas	Finalizadas
Autoevaluacion	0.00%	1	1
Supervisor	100.00%	1	1



### **Resumen General**

DIVEMOTOR

# **EVALUACION DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - ASESOR VC - 2015**EVALUACION DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y/O COMPETENCIAS



	Competencia	Peso (%)	Auto	Super	Prom
	OLABORACIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO umple parcialmente las expectativas	20.00%	4.67	3.67	3.67
2 FO Cu	DCO EN EL CLIENTE umple parcialmente las expectativas	20.00%	3.67	3.33	3.33
3 OR	RIENTACIÓN A RESULTADOS umple las expectativas de desempeño	20.00%	3.67	4.00	4.00
4	EGOCIACIÓN umple parcialmente las expectativas	20.00%	3.50	3.50	3.50
	ANEJO DE RELACIONES DE NEGOCIO umple parcialmente las expectativas	20.00%	3.67	3.33	3.33
				Promedio :	3.57
	Promedio en Porcentaje :		89.17%		

Objetivo	Peso (%)	Auto	Super	Prom
Cobertura de Cartera Bajo Desempeño	19.00%	75.00	37.82	37.82
2 Cumplimiento del Presupuesto Ventas Bajo Desempeño	47.50%	92.00	37.50	37.50
3 EFECTIVIDAD DEL RO Bajo Desempeño	19.00%	90.00	80.00	80.00
4 Efectividad Proformas Bajo Desempeño	9.50%	80.00	7.61	7.61
5 RESULTADOS DE CAPCITACION 100% Cumple las expectativas de desempeño	5.00%	100.00	100.00	100.00
			Promedio:	45.92
		Promedic	en Porcentaje :	45.92%



### **Comentarios**



## **EVALUACION DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - ASESOR VC - 2015**EVALUACION DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y/O COMPETENCIAS

## Comentarios Objetivos

#### 1 Cobertura de Cartera

Autoevaluacion: incrementar el numero de visitar vs global de la cartera

Supervisor:

#### 2 Cumplimiento del Presupuesto Ventas

Autoevaluacion: continuar incrementando las ventas

Supervisor:

#### 3 EFECTIVIDAD DEL RO

Autoevaluacion: proyectado debe ajustarse a la realidad a facturar en el mes

Supervisor:

#### 4 Efectividad Proformas

Autoevaluacion: mejorar la efectividad de proforma versus las ventas

Supervisor:

#### 5 RESULTADOS DE CAPCITACION 100%

Autoevaluacion: asistencia al 100% de las capacitaciones

Supervisor:

### **Comentarios Competencias**

#### **AUTOEVALUACION**

Identifique 2 fortalezas del colaborador

PERSEVERANCIA DISCIPLINA

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

CONOCIMIENTO ORDEN

### **SUPERVISOR**

Identifique 2 fortalezas del colaborador

**ACTITUD POSITIVA COMPROMISO** 

Identifique 2 oportunidades de mejora del colaborador

PROSPECCION DE CLIENTES CIERRE MAS EFECTIVO



## **Feedback**



# **EVALUACION DE DESEMPEÑO DIVEMOTOR - ASESOR VC - 2015**EVALUACION DE DESEMPEÑO POR OBJETIVOS Y/O COMPETENCIAS

Fecha:				
omentarios Evaluado:				
cha:				
ma:				
mentarios Jefe:				
EVALUADO	EVALUADOR			